

WDT: Expansion am Standort Wertingen

» Der international tätige Dosierexperte WDT (Werner Dosiertechnik) aus dem bayerisch-schwäbischen Wertingen hat die Kapazitäten an seinem Firmensitz im letzten Jahr noch einmal erweitert. Insgesamt wurde eine zusätzliche Fläche von 550 m² geschaffen. Durch das kontinuierliche Wachstum der letzten Jahre sei man mit den bestehenden Räumlichkeiten an seine Grenzen gestoßen, so das Unternehmen. Im neuen Gebäude wurden zusätzliche Produktions- und Lagerflächen, zehn Büroarbeitsplätze, ein neuer Kleberaum mit einer industriellen Absaugung und ein Prüfraum für den Produktbereich Trink- und Abwasser mit einer Krananlage geschaffen. Zudem sorgt ein Aufzug für einen reibungsloseren und schnelleren Warenverkehr. WDT beschäftigt aktuell am Standort Wertingen bei Augsburg 52 Mitarbeiter. Durch den zusätzlichen Erwerb eines Grundstücks in der direkten Nachbarschaft steht einer zukünftigen Kapazitätsausweitung nichts im Wege.

www.werner-dosierttechnik.de



Wedi: Doppelspitze für Marketing und Vertrieb

» Mit einer neu geschaffenen Doppelspitze will der Systemanbieter Wedi aus Emsdetten sein globales Wachstum vorantreiben. So zeichnen Volkmar Harnischmacher als Director of Sales Channel Management & Marketing und Alvaro Alonso als Director of Sales & Key Account Management gemeinsam verantwortlich für die Bereiche Vertrieb und Marketing. Volkmar Harnischmacher war zuvor u. a. Bereichsleiter des internationalen Marketings und Produktmanagements bei einem führenden europäischen Hersteller der Gebäudetechnik, ehe er mehrere Jahre in den Vereinigten Staaten in verantwortlicher Position mit den Schwerpunkten Globalisierung, Marketing und Vertrieb bei einem weltweit agierenden US-Konzern der Bauchemie tätig war. Alvaro Alonso ist seit 2012 bei Wedi beschäftigt. Als South-West Europe Director & Head of Key Account Management baute Alonso für Wedi erfolgreich das Kunden- und Partnernetzwerk auf der iberischen Halbinsel, den Beneluxstaaten sowie in Großbritannien und Frankreich aus. In seiner neuen Position als Director of Sales & Key Account Management wird Alonso in enger Abstimmung mit Volkmar Harnischmacher die Wachstumsziele Wedis definieren und eine erstklassige Betreuung der Kunden sicherstellen. Die Wedi GmbH aus dem Münsterland ist ein weltweit operierender, führender Hersteller und Systemanbieter von direkt verfließbaren, wasserdichten Bauelementen auf Basis von Polystyrol-Hartschaum

www.wedi.de

Anzeige

